

Rodolfo Scatigna

Direttore di Business Unit / Direttore di Divisione

Nato il 20/12/1964



Pesaro



+39 335 78 59 908



rscatigna@yahoo.com



www.linkedin.com/in/rodolfo-scatigna-3421308/



Esperienza maturata come **Direttore di Business Unit** e **Direttore di Divisione** presso una nota multinazionale leader nel settore delle macchine per la lavorazione di legno, vetro e pietra. Dimostrata capacità di gestire e coordinare tutte le funzioni aziendali: **progettazione, logistica, produzione, qualità, assistenza, vendita, marketing, controlling**. Possiedo ottime doti organizzative e di comunicazione, indispensabili per svolgere al meglio questo ruolo.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Da 03/1997 a Oggi: **BIESSE GROUP**, Pesaro (www.biessegroup.com)

Direttore di Business Unit / Direttore di Divisione

Responsabilità/Attività giornaliere

- ✓ Attualmente responsabile di una B.U. del Gruppo situata in provincia di Como
- ✓ Gestione e coordinamento delle linee di produzione
- ✓ Gestione della supply chain e dello sviluppo prodotto
- ✓ Gestione e coordinamento della quotidianità aziendale
- ✓ Gestione delle fasi di avviamento presso cliente
- ✓ Responsabilità completa di Conto Economico e Cash Flow
- ✓ Ricerca di nuove opportunità commerciali
- ✓ Attività di Marketing strategico e di prodotto
- ✓ Gestione e coordinamento di circa 100 persone

Obiettivi Raggiunti

- ✓ Come Direttore di Business Unit (da Luglio 2016 ad Oggi)
 - Apertura di nuovi mercati nel settore plastica
 - Lancio di nuovi prodotto nel settore legno
 - Raddoppio dei ricavi, generazione di utili, azzeramento della PFN.
- ✓ Come Direttore di Divisione "Glass e Stone" INTERMAC (dal 2012 al 2016)
 - Gestione completa del business, circa 100 M€ ricavi e 350 persone
 - Avviamento di due filiali estere, in Brasile e Cina, dove è stata anche avviata la produzione di una linea di prodotto destinata al mercato APAC
 - Crescita a doppia cifra in tre anni di fatturato, margine operativo, ebit
 - Stesura di un piano strategico triennale 2016-2018 ed impostazione della relativa execution
 - Apertura di nuovi mercati nei settori metallo ed advanced materials
- ✓ Come Direttore di Divisione "Service" e "Ricambi" (dal 2010 al 2012)
 - Incremento dei ricavi ricambi da 25 a 40 M€ in tre anni
- ✓ Come Direttore "Business Unit" e come "Direttore di Stabilimento" (dal 2003 al 2009 e dal 2002 al 2003)
 - Ho avuto la totale responsabilità di molte funzioni aziendali: vendita, sviluppo prodotto, progettazione, produzione, acquisti, logistica e servizio post vendita, controlling

- ✓ Come Coordinatore Service Filiali (dal 2001 al 2002)
 - Avviamento dell'attività di reporting periodico
 - Migrazione delle Filiali europee verso il software erp della casa madre
 - Avvio del programma di manutenzione preventiva sul parco installato
- ✓ Come Direttore di Produzione (dal 1999 al 2001)
 - Ho avuto la responsabilità delle linee di produzione, dell'Ufficio Tempi e Metodi, della logistica e degli acquisti
- ✓ Come Service Manager (dal 1997 al 1999)
 - Start up del reparto assistenza (ricambi, installazioni macchine e manutenzioni, supporto telefonico) di un'azienda del Gruppo
- Da 03/1993 a 02/1997
 - **Equipment Engineer – Texas Instruments** (da 03/1994 a 02/1997)
 - Manutenzione dei macchinari ad altissima tecnologia dello stabilimento di Avezzano (AQ)
 - Controllo dei contratti di assistenza con le ditte fornitrici
 - **Sviluppatore Software – Delta Srl** (da 09/1993 a 02/1994)
 - **Consulente ISO9000 – Soteco** (Da 03/1993 a 08/1993)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Anno 1992: **Laurea in Ingegneria Elettronica** presso il **Politecnico di Milano**

Ho partecipato a numerosi corsi di formazione. Elenco i più importanti

- Lean Company / Accademia Kaizen (Porsche Consulting – Anno 2007)
- Leadership Development (SDA Bocconi – Anno 2009)
- Assertività (SDA Bocconi – Anno 2009)
- Product Development (Festo – Anno 2015)

CAPACITA' E COMPETENZE

Conoscenza Linguistiche

- **INGLESE** – Buona conoscenza della lingua parlata e scritta

Capacità Organizzative e Relazionali

- Ottima capacità a gestire e coordinare Team di lavoro numerosi
- Ottima capacità a lavorare per obiettivi definendo le priorità
- Ottima visione strategica del Business

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

- Disponibilità a trasferimenti
- Ruoli/Settori in cui vorrei lavorare
 - ✓ Area Direzionale

Autorizzo il trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dal D.lgs 196/2003