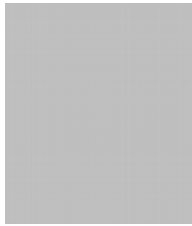


INFORMAZIONI PERSONALI



Roberto Bucciarelli

 Via Raffaello Sanzio 12, 50018 – Scandicci (Firenze)

 055 7300031  335 8013115

 rbucciarelli@gmail.com



Sesso M | Data di nascita 18/05/1967 | Nazionalità Italiana

TITOLO DI STUDIO

Diploma Perito Elettronico Industriale – ITIS Leonardo Da Vinci, 1987 – Voto 40/60

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

2010 – Ruolo Attualmente
Coperto

Società Unipersonale – Agente di Commercio

- Semar srl (Prato - web site www.semarsrl.eu)
- Edif srl (Roma - web site www.edif.it)

- Supporto all'internazionalizzazione di PMI relativamente / scarsamente presenti nei mercati mondiali. Creazione rete di vendita tramite distributori / agenti.
- Realizzazione e attuazione di un piano marketing, compatibile col budget delle aziende clienti.
- Supporto all'acquisizione di nuovi prodotti che possono essere distribuiti dalle PMI nel mercato domestico e relativo lancio dei prodotti.
- Supporto alle PMI in fase di individuazione di nuovi fornitori internazionali "chiavi in mano" (dallo "scouting" di prodotto, alla trattativa commerciale, all'import)

Attività o settore Strumentazione Scientifica da Laboratorio per medicina umana e veterinaria

2004 - 2010

Direttore Commerciale – Sales Manager

Hospitex Diagnostics – Via Provinciale Lucchese 145, Sesto Fiorentino

- Gestione rete distributori estero e agenti/rivenditori Italia (circa 70 distributori internazionali e 10 agenti)
- Analisi nuovi canali vendita (OEM e Private labelling agreement).
- Finalizzazione contratto di fornitura in OEM con Olympus Europa di un analizzatore automatico da 300 test/ora, a marchio Olympus, per il mercato "food & beverage" di lingua tedesca (Germania, Austria e Svizzera). Realizzati altri 3 contratti per la produzione di strumentazione in OEM, due con piccole aziende (Francia e Belgio) ed una per una media multinazionale Tedesca.
- Redazione e responsabilità di un Budget (equivalente a circa 7 Milioni di Euro).
- Responsabilità dei pagamenti e recupero crediti
- Gestione di un Budget di costi (costi di gestione dell'ufficio + costi per organizzazione azioni mirate)
- Gestione del personale (3 persone alle dipendenze dirette oltre ad agenti esteri)

Attività o settore Strumentazione Scientifica da Laboratorio per medicina umana e veterinaria

2003 - 2004

Export Manager

Ceteco srl – Via Cannizzaro 2, Ospedaletto - Pisa

- Riorganizzazione rete distributori / agenti estero
- Analisi di mercato e realizzazione di una strategia di vendita a lungo termine (2003 – 2006)
- Attivazione nuovi canali di vendita (agenti, creazione di accordi di franchising, joint-production)

- Analisi pagamenti / flussi di cassa per realizzazione impianti su commessa (in accordo con la Direzione aziendale)
- Responsabilità di un Budget (equivalente a circa 2 Milioni di Euro).
- Responsabilità dei pagamenti e recupero crediti
- Gestione di un Budget di costi (costi di gestione dell'ufficio + costi per organizzazione azioni mirate)
- Gestione del personale (1 persona alle dipendenze dirette – 4 dipendenze indirette)

Attività o settore Montascale e Piattaforme Elevatrici

- 2001 - 2002** Area Manager Europa Occidentale – Nord America – Canada / Cardiologia e Information Technology Esaote SpA – Via di Caciolle 15, Firenze
- Compilazione e responsabilità di un Budget (equivalente a circa 4 Milioni di Euro).
 - Gestione di un Budget di costi (costi di gestione dell'ufficio + costi per organizzazione azioni mirate)
 - Gestione di una rete di 25 distributori.
 - Gestione della logistica delle filiali estere per i prodotti di cardiologia.
 - Responsabilità della compilazione del Rolling Budget per la programmazione del fabbisogno mensile / annuale di apparecchiature.
 - Gestione diretta clienti finali strategici.
 - Interfacciamento con il Marketing di prodotto per la realizzazione di azioni mirate nell'Area.
 - Interfacciamento con la funzione Amministrazione Vendite Estero per il controllo del fido attribuito ai diversi distributori/clienti e le eventuali azioni da intraprendere per il recupero dei crediti.
 - Gestione trattative complesse
 - Gestione del personale (5 persone)
 - Installazione primo network informatico per cardiologia all'estero (Mercy Hospital, Cork, Irlanda)
 - Supporto marketing / commerciale per i prodotti di cardiologia, alla divisione Sistemi Ospedalieri (Forniture ospedali chiavi in mano) per l'acquisizione del contratto per la realizzazione di un ospedale a Malta.

Attività o settore Strumentazione Biomedicale (MRI – Ultrasuoni- EEG - ECG)

- 1994 - 2001** Area Manager Europa Centrale Esaote Biomedica SpA – Via di Caciolle 15, Firenze
- Compilazione e responsabilità di un Budget (equivalente a circa 4 Milioni di Euro).
 - Gestione di un Budget di costi (costi di gestione dell'ufficio + costi per organizzazione azioni mirate)
 - Gestione di una rete di 25 distributori.
 - Gestione della logistica delle filiali estere per i prodotti di cardiologia.
 - Responsabilità della compilazione del Rolling Budget per la programmazione del fabbisogno mensile / annuale di apparecchiature.
 - Gestione diretta clienti finali strategici.
 - Interfacciamento con il Marketing di prodotto per la realizzazione di azioni mirate nell'Area.
 - Interfacciamento con la funzione Amministrazione Vendite Estero per il controllo del fido attribuito ai diversi distributori/clienti e le eventuali azioni da intraprendere per il recupero dei crediti.
 - Gestione trattative complesse
 - Gestione del personale (5 persone)
 - Installazione primo network informatico per cardiologia all'estero (Mercy Hospital, Cork, Irlanda)
 - Supporto marketing / commerciale per i prodotti di cardiologia, alla divisione Sistemi Ospedalieri (Forniture ospedali chiavi in mano) per l'acquisizione del contratto per la realizzazione di un ospedale a Malta.

Attività o settore Strumentazione Biomedicale (MRI – Ultrasuoni- EEG – ECG)

- 1992 - 1994** Sales Representative Europa Orientale Esaote Biomedica SpA – Via di Caciolle 15, Firenze
- Gestione vendite alla rete di Distributori dell'Area.
 - Gestione clienti finali strategici / centri di riferimento.
 - Gestione tecnica gare complesse organizzate dai locali Ministeri della Sanità / Enti Europei.
 - Gestione del personale (1 persona)

Attività o settore Strumentazione Biomedicale (MRI – Ultrasuoni- EEG - ECG)

- 1989 - 1992 Technical support Europa Centrale / Unione Sovietica
Esaote Biomedica SpA – Via di Caciolle 15, Firenze
- Supporto tecnico alla forza vendite.
 - Marketing operativo (dimostrazioni ad utenti finali / Distributori).
 - Corsi di marketing operativo ad i distributori dell'Area.
 - Gestione dell'assistenza tecnica dell'Area.
 - Corsi tecnici ad ingegneri esteri per la riparazione e manutenzione dei prodotti.
- Attività o settore** Strumentazione Biomedicale (MRI – Ultrasuoni- EEG - ECG)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	C1	C1	C1	C1	C1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

Competenze comunicative Possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore vendite

- Competenze organizzative e gestionali**
- Leadership
 - Team Building
 - Project Management
 - Marketing
 - Sviluppo Business & Marketing Plan

Competenze professionali Sostituire con le competenze professionali possedute non indicate altrove. Esempio:
▪ buona padronanza dei processi di controllo qualità (attualmente responsabile del controllo qualità)

Competenza digitale

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente Avanzato	Utente Avanzato	Utente Avanzato	Utente Intermedio	Utente Avanzato

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato
[Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione](#)

Sostituire con il nome del(i) certificato(i) TIC

- Ottima conoscenza Windows e relativo pacchetto "Office"
- Ottima conoscenza Mac e relativi pacchetti Software
- Buona conoscenza Linux in ambito office
- Ottima conoscenza internet

Altre competenze

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

- Publicazioni
- Presentazioni
- Progetti
- Conferenze
- Seminari
- Riconoscimenti e premi
- Appartenenza a gruppi /
associazioni
- Referenze
- Menzioni
- Corsi
- Certificazioni

ALLEGATI

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".