

INFORMAZIONI PERSONALI

Roberto Franzini

 (+39)3463553264

 franzinir@yahoo.it

 <https://www.linkedin.com/in/roberto-franzini-76a0551/>

Sesso Maschile | Data di nascita 23/01/1974 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

18/05/2016–01/03/2019

Proprietario

Ristorante "El Passadis Ibiza"
Carrer de la Mare de Deu 6, 07800 Ibiza (Spagna)

Ho rilevato e ampliato un ristorante di successo in una delle vie più caratteristiche della città vecchia di Ibiza.

In 3 stagioni ho portato il ristorante ad un livello di eccellenza.

Su Tripadvisor siamo arrivati al 33° posto su oltre 450 ristoranti nella zona di Ibiza.

Il ristorante si caratterizzava per elevata qualità dei piatti e delle presentazioni, atmosfera rilassata e piacevole, attenzione ai dettagli e corretto rapporto tra qualità e prezzo.

Attività o settore Servizi di alloggio e di ristorazione

15/10/2007–15/02/2016

Direttore e quadro superiore

Caldesi Group
118 Marylebone Lane, Londra, W1U 2QF (Regno Unito)
www.caldesi.com

Ho diretto un Gruppo di 4 società' attive nei seguenti settori:

- Ristorazione: due ristoranti.
- Insegnamento: una scuola di cucina.
- Editoria: 8 libri di cucina ad oggi pubblicati.
- Promozione sul territorio britannico di importanti aziende mediante la sottoscrizione di accordi di pubblicizzazione dei marchi (Tra le piu' importanti: Birra Moretti, Consorzio del Grana Padano, Consorzio del Prosciutto S. Daniele, Kimbo SPA, Gaggenau).

Le società' del Gruppo sviluppavano un fatturato annuo totale di 4 milioni di sterline (circa 4,8 milioni di euro) ed impiegavano 52 dipendenti a tempo indeterminato.

Il mio ruolo è stato inizialmente quello di operare una profonda ristrutturazione aziendale. Al mio arrivo il Gruppo si trovava in evidente sofferenza finanziaria ed aveva gravi carenze organizzative. Ho pertanto proceduto ad una riorganizzazione aziendale sia riguardo agli aspetti contabili e amministrativi che agli aspetti operativi con un cambio di management che non garantiva adeguati livelli di professionalità'.

Ho inoltre ristrutturato la posizione debitoria per migliorare il cash flow aziendale procedendo ad un allungamento della scadenza di parte del debito verso le banche e ad una chiusura della quota rimanente attraverso iniezione di capitali.

Quotidianamente coordinavo tutte le funzioni aziendali e i managers ad esse preposti. In particolare mi occupavo dei seguenti dipartimenti interni: Amministrazione e Controllo, Finanza, Operations, Risorse Umane e Acquisti. Inoltre gestivo e coordinavo le figure esterne che si occupavano di marketing e PR per il Gruppo e dei vari consulenti esterni in ambito Risorse Umane, IT e fiscalità'.

Nell'arco degli ultimi 8 anni i risultati del Gruppo hanno avuto un continuo miglioramento registrando un incremento del fatturato pari al 30% rispetto al mio arrivo.

Attività o settore Servizi di alloggio e di ristorazione

17/10/2005–05/10/2007

Quadro di direzione, vendite

Espansione Group Spa
Via degli Orefici 152, 40050 Bologna (Italia)
www.espansione.it

Operando nell'ambito delle apparecchiature per trattamenti estetici, ho gestito e sviluppato la rete distributiva estera.

Riportando direttamente al Presidente del Gruppo, definivo le politiche commerciali, le attività di marketing e i budget per singoli distributori e paesi.

Nella gestione dei rapporti commerciali con i distributori mi occupavo anche:

- dell'assistenza pre e post vendita;
- della pianificazione di attività promozionali, quali pubblicità su riviste di settore, partecipazione a fiere od organizzazione di workshops con potenziali distributori o loro clienti;
- del controllo degli ordinativi e del rispetto dei minimi contrattuali imposti dal contratto di distribuzione.

Attività o settore Attività professionali, scientifiche e tecniche

01/12/2001–30/09/2005

Quadro di direzione, servizi amministrativi e finanziari

Midian Saudi Arabia Ind. Co. Ltd.
Warehouse Cityshed N. 4, P.O. Box 18510, 21445 Jeddah (Arabia Saudita)

Midian Saudi Arabia Ind. Co. Ltd. era un'azienda che produceva imballaggi per il settore alimentare e farmaceutico. La produzione avveniva su commessa e le aziende clienti erano sia multinazionali quali Unilever, Novartis, Pepsi e Danone, che utilizzatori di medie e piccole dimensioni.

Nella società svolgevo un ruolo attivo nell'attività amministrativa e di pianificazione e controllo.

Ho inoltre predisposto ed avviato il software gestionale ERP e mi occupavo anche del controllo della correttezza dei conti, della stesura dei bilanci di periodo, nonché della chiusura annuale del bilancio d'esercizio.

Attività o settore Attività manifatturiere

17/01/2001–30/09/2005

Quadro di direzione, vendite e marketing

Midian S.r.l.
Via Toschi 10, 42100 Reggio Emilia (Italia)

Midian S.r.l. operava nei paesi del Golfo Persico, dell'Africa e dell'Asia. Deteneva una partecipazione del 75% del capitale sociale della Midian Saudi Arabia gestendone l'intera attività. Era inoltre presente con uffici commerciali al Cairo e a Dubai.

In questa società operavo come Area Manager, gestendo agenti e intrattenendo relazioni dirette con Key Buyers.

Attività o settore Attività manifatturiere

01/05/2000–15/12/2000

Venditore in negozio

Moss Bros Group Plc
8 St. John's Hill, Londres, SW1 1SA (Regno Unito)

Ho lavorato presso il negozio principale del Gruppo per poi essere selezionato nel team per lo sviluppo di un nuovo brand. Sono stato coinvolto nel progetto di sviluppo delle strategie di marketing, lavorando a stretto contatto con la direzione societaria.

Attività o settore Commercio All'Ingrosso E Al Dettaglio

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

01/11/2007–30/09/2008

Master in Strategia e Direzione d'Impresa

"Il Sole 24 Ore" Business School, Milan (Italia)
www.ilsole24ore.it

Il programma del Master si articolava in 5 moduli:

- 1° Sviluppo delle competenze manageriali
- 2° Fondamenti di management: elementi di economia e organizzazione aziendale
- 3° Il sistema azienda: modelli e strumenti di gestione d'impresa
- Strategia e internazionalizzazione d'impresa
- 4° PMI e imprenditorialità familiare
- 5° Strategia e internazionalizzazione d'impresa

Nell'ambito del Master, ho partecipato al Business Game "Global Management Challenge" qualificandomi per la finale nazionale. La mia squadra si e' classificata al 30° posto su oltre 700 partecipanti.

01/09/1994–30/11/1999 **Dottore in "Scienze Economiche e Bancarie"**

Università degli Studi di Siena, Siena (Italia)

Tesi in Tecnica del Commercio Interno ed Internazionale.

Titolo: "Prezzi come Indicatori di Qualità"

01/09/1997–31/03/1998 **Programma Erasmus**

Åbo Akademy, Turku (Finlandia)

Esami sostenuti in: Business Administration, Accountancy, Control & Budgeting

01/10/1997–30/06/1998 **Diploma in "European Studies Programme"**

University of Turku, Turku (Finlandia)

Tesi finale: "Euro as an International Currency"

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C2	C2	C2	C2	C2
spagnolo	C1	C1	B2	B2	B2
francese	B2	B2	B2	B2	B2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze organizzative e gestionali

Un professionista senior orientato dai risultati, motivato e intraprendente, con una comprovata capacità di sviluppare e rafforzare i team di gestione e massimizzare la redditività e l'efficienza dell'azienda con un solido background finanziario e analitico. In grado di stabilire rapporti sostenibili e proficui con clienti, fornitori e risorse interne all'azienda.

Competenze professionali

- Punti di forza:
- Amministrazione aziendale
 - F & B
 - Pianificazione strategica
 - Leadership del team
 - Controllo dei costi
 - Finanza aziendale
 - Contabilità
 - Sviluppo del business
 - Generazione di entrate

- Operazioni
- Assistenza clienti
- Marketing e PR

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Patente di guida AM, A1, A2, A, B1, B