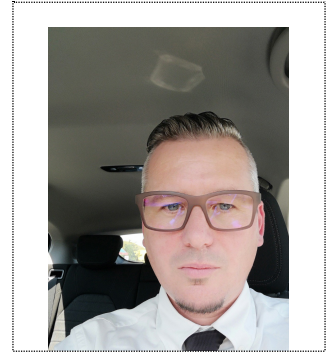


FORMATO EUROPEO PER IL  
CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	<b>ANDREA BONINI</b>
Indirizzo	Via Strera, 47 – 28047 Oleggio (Novara) - Italy
Telefono	(+ 39) 388 15 55 360
E-mail	<a href="mailto:bonaandy@yahoo.it">bonaandy@yahoo.it</a>
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	01.03.1975

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

- Principali mansioni e responsabilità

A oggi

**Zamet Spa**

Via Torino, 109 – Volpiano (To)

Metalmeccanico

**Direttore Commerciale**

(Quadro – 8° livello contratto Metalmeccanico)

Definizione delle politiche commerciali per il mercato italiano ed estero.  
Implementazione, gestione ed affiancamento Rete di Vendita.  
Pianificazione e gestione budget di vendita e marketing.  
Responsabilità delle vendite e relativi risultati commerciali.  
Gestione dei clienti più importanti e delle trattative di particolare complessità.

- Date (da – a)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore

- Tipo di impiego

- Principali mansioni e responsabilità

Gennaio 2015 ad Ottobre 2016

**DKC Europe Srl**

Via Libertà, 207 – Bellinzago Novarese (No)

Metalmeccanico

**Direttore Vendite e Marketing**

(Quadro – 8° livello contratto Metalmeccanico)

Definizione delle strategie commerciali per lo sviluppo del mercato italiano.  
Responsabilità delle vendite e dei risultati commerciali (volumi, mix prodotti e redditività).  
Responsabilità delle attività relative al marketing operativo.  
Gestione dei clienti più importanti e delle trattative di particolare complessità.

- Date (da – a)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore

- Tipo di impiego

Luglio 2013 a Dicembre 2014

**DKC Europe Srl**

Via Libertà, 207 – Bellinzago Novarese (No)

Metalmeccanico

**Responsabile Vendite Italia**

(7° livello contratto Metalmeccanico)

- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Qualifica conseguita
  - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Qualifica conseguita
  - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Qualifica conseguita

Definizione obiettivi commerciali in collaborazione con il marketing.  
 Coordinamento e motivazione della forza vendita, diretta ed indiretta, per il raggiungimento degli obiettivi commerciali prefissati per il mercato italiano.

Febbraio 2011 a Giugno 2013  
**DKC Europe Srl**  
 Via Libert , 207 – Bellinzago Novarese (No)  
 Metalmeccanico

**Product Manager / Responsabile Divisioni RAM**  
 (6° livello contratto Metalmeccanico)

Analisi esigenze clienti, definizione prezzo di vendita e posizionamento di mercato, definizione azioni di marketing in collaborazione con il commerciale, dapprima per la sola Divisione RAMBLOCK (Armadi Elettrici) e successivamente anche per la Divisione RAMKLIMA (Clima).

Febbraio 2002 a Febbraio 2011  
**Rittal GMBH – Succursale Italiana.**  
 Km. 9.500 Strada Provinciale Rivoltana,  
 Vignate, (MI)  
 Commercio

**Sales Area Manager – Area Nord Ovest**  
 (I livello contratto Commercio)

Gestione clienti Direzionali e coordinamento Agenzie di Vendita per il Raggiungimento obiettivi commerciali prefissati di Area.(Dal 2002 al 2006 con Agenzia di Vendita Rittal).

Ottobre 1998 a Febbraio 2002  
**Electronic Systems Spa**  
 SR 229 Km 12,200 MOMO (NO) ITALY  
 Metalmeccanico – Automazione Industriale

**Project Manager**  
 (VI livello contratto Metalmeccanico)

Gestione Commesse Automazione Industriale, dalla discussione con il cliente, alla progettazione, all’approvvigionamento dei materiali, fino al collaudo finale.

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

Maggio 2015

Luiss Business School – Roma

“Leadership Development”

Novembre 2014

SDA Bocconi – School of Management

“Direttore Commerciale di nuova nomina”

2012

University of UL

Il nuovo standard UL 508A : le nuove regole per la conformit  dei quadri elettrici delle macchine per il mercato nordamericano.

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> </ul>	1996-1998
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</li> <li>• Qualifica conseguita</li> </ul>	<p>Politecnico di Torino</p> <p>Iscritto alla Facoltà di Ingegneria Elettrica ma, a causa lavoro, ho interrotto gli studi.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> </ul>	1989-1994
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</li> <li>• Qualifica conseguita</li> </ul>	<p>I.T.I.S."G.OMAR" NOVARA</p> <p>Perito Industriale Capotecnico – Specializzazione Elettrotecnica.</p>
<b>CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI</b>	
MADRELINGUA	<b>ITALIANO</b>
ALTRE LINGUE	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Capacità</li> </ul>	<b>INGLESE</b> buona
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Capacità</li> </ul>	<b>RUSSO</b> scolastica
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI	Ottime capacità e competenze relazionali acquisite durante il percorso lavorativo: capacità di integrazione con il gruppo e di lavorare in team, di parlare in pubblico e di negoziazione.
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	Pluriennale esperienza di gestione, coordinamento e supporto delle risorse commerciali, recruiting, selezione e formazione tecnico-commerciale, pianificazione e definizione di strategie, programmi ed obiettivi aziendali in genere.
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	<p>Competenze commerciali e di marketing nella predisposizione di listini, nella organizzazione di indagini di mercato e nella gestione di reti di vendita.</p> <p>Competenze tecniche nella progettazione di sistemi di automazione industriale, di impianti di distribuzione secondaria B.T.</p> <p>Competenze informatiche (AUTOCAD, WINDOWS, WORD, EXCELL, POWER POINT, INTERNET E POSTA ELETTRONICA, SISTEMA GESTIONALE E CRM).</p>
PATENTE O PATENTI	A B

**Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16**

Oleggio(No), Novembre 2018

Andrea Bonini