

nato a Vercelli  
il 16-12-1960

Cell.334- 9405314  
e-mail: [bosso.paolo@tiscali.it](mailto:bosso.paolo@tiscali.it)



## **Pier Paolo Bosso Via F. Gallina, 2 28010 Cavallirio-NO**

---

### **Obiettivi**

**DIREZIONE COMMERCIALE:** aumentare il fatturato del 50% in 5 anni

**Consolidare e sviluppare le vendite, abituato a lavorare ed a conseguire gli obiettivi prefissati, motivatore della forza vendita.**

### **Esperienze professionali**

**Da Aprile 2018 Sales Manager Blue Farm Srl ( estetico – medicale )**  
Coordinamento agenti, studio di strategie commerciali, supporto marketing.

**Da Febbraio 2013 al 31-12.-17 Guglielmi Rubinetterie Spa ( rubinetteria )**

#### **DIRETTORE COMMERCIALE**

Ricerca e formazione di collaboratori su tutto il territorio nazionale.  
Studio di strategie commerciali e marketing.  
Sviluppo del fatturato e posizionamento del brand.  
Corsi motivazionali ad agenti.  
Coordinamento agenti e costante verifica.  
Accordo per lo Showroom a Milano a marchio Guglielmi.  
Accordi con gruppi d'acquisto

**Gennaio 2011-2013 Estetic Service Srl apparecchiature e prodotti per estetica**

#### **DIRETTORE COMMERCIALE**

Creazione di centro estetico e centro pilota ( Show room )

Studio di strategie Commerciali di Marketing  
Pianificazione degli obiettivi  
Inserimento e coordinamento di tutta la rete commerciale

**2007 - 2010 FIMA Carlo Frattini S.p.a ( rubinetteria ) .Briga N.se NO**

#### **DIRETTORE COMMERCIALE**

Studio di strategie aziendali  
Pianificazione budget e stesura obiettivi agenti, coordinamento di 25 agenzie, circa 70 agenti  
Incremento del fatturato 2007-2008 del 40%  
Incremento del fatturato 2009 12%  
Incremento del fatturato 2010 10%  
Incremento dei clienti attivi da 900 a 1500

**2002–2006 Vanity Line S.p.a. ( estetica ) Ovada**

#### **SALES MANAGER ITALIA**

Consolidamento portafoglio clienti  
Aumento delle vendite del 100%  
Aumento del pacchetto clienti personale da 22 a 56  
Responsabile vendite dei clienti direzionali e dell'inserimento agenti nuovi

**1998–2001**                      **Viscol S.p.a. ( lubrificanti ) Ronco Scrivia - Ge**

**DIRETTORE VENDITE ITALIA**

Ampliato il gruppo di Agenti da 5 a 15.

Diversificazione del mercato con agenti mirati per settore

Aumento delle vendite del 40% ed ampliamento del mercato.

**1990-1997**                      **Edifuluid S.a.s.**

**Direttore Commerciale**

Azienda nuova creata, strutturata e curata in tutte le sue fasi di start-up

L'azienda si occupava di forniture per autofficine ed industrie ed in seguito nella vendita di prodotti chimici ed attrezzature per imprese di pulizia e coop. di servizi, creando così una diversificazione commerciale.

**Formazione professionale**

**1979 ITIS Vercelli**

- Perito Meccanico
- votazione 42/60

**Interessi**

**Lettura, calcio, tennis ( ex calciatore professionista ed allenatore di calcio )**

**Lingue  
conosciute:**

INGLESE - buono scritto e parlato

**Disponibilità al trasferimento nei pressi dell'Azienda**

Autorizzo l'uso dei dati ai sensi, dglS 196/03

Vi ringrazio per l'attenzione dedicata, l'occasione mi e' gradita per formularVi i miei migliori saluti.

*Pier Paolo Bosso*

