

Fabrizio Favro – Regional Sales Manager - EMEA

Cell: +39 328 1170668
Email: favrofabrizio@gmail.com

Data Di Nascita: 4 Novembre 1981

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Gen-2017 - Oggi **Babcock & Wilcox SPIG – Fatturato > 1.7 Miliardi – più di 5.000 Dipendenti – Industriale/Energia**
Global Service & After Sales- Regional Sales Manager – Europa, Africa & Middle East - per offerte relative a: Spare Parts, maintenance, Revamping, EPC, Turn-key Projects
- Gestione delle risorse umane nell'area assegnata, occupandosi della ricerca, selezione, training e gestione del personale di vendita (dipendenti diretti, agenti, distributori)
- Raggiungere gli obiettivi commerciali per l'area assegnata occupandosi della preparazione e revisione degli obiettivi e dei piani strategici
- Raggiungere gli obiettivi finanziari redigendo i budget annuali di vendite, margini e spese; analizzare le variazioni e mettere in atto le azioni correttive
- Stabilire il piano degli obiettivi commerciali diversificato per differenti distretti/aree al fine di raggiungere l'obiettivo complessivo di regione
- Gestione di altri compiti relativi alla parte commerciale e organizzativa
Riporta a: VP of Service
- Set-2014 – Gen 2017 **ANSALDO ENERGIA – Fatturato > 1.5 Miliardi – più di 3.000 Dipendenti- Industriale/Energia**
Global Service & After Sales – Head of Sales – Africa - per offerte relative a: Spare Parts, maintenance, Revamping, EPC, Turn-key Projects
- Gestione delle risorse umane nell'area assegnata occupandosi della ricerca, selezione, training e gestione del personale di vendita (dipendenti diretti, agenti, distributori)
- Raggiungere gli obiettivi commerciali per l'area assegnata, occupandosi della preparazione e revisione degli obiettivi e dei piani strategici
- Raggiungere gli obiettivi finanziari redigendo i budget annuali di vendite, margini e spese; analizzare le variazioni e mettere in atto le azioni correttive
- Stabilire il piano degli obiettivi commerciali diversificato per differenti distretti/aree al fine di raggiungere l'obiettivo complessivo di regione
Riporta a: Africa Regional VP
- Apr 2012 – Lug 2014 **HUNTSMAN – Fatturato > 10 Miliardi – più di 10.000 Dipendenti- Industriale/Chimico**
Division Energy Manager & Sustainability Manager (HEAD of ENERGY Project manager)
Gestione delle problematiche energetiche e di sostenibilità della divisione pigmenti, responsabilità di 5 energy manager (in 5 diversi impianti produttivi nel mondo). Attività principali: acquisti (Gas, Energia Elettrica, Vapore), Project Management (costruzione di nuovi impianti di generazione e modifiche impianti esistenti); Operations (efficienza energetica); Emission trading (ETS)
Riporta a: Global Technical director
- Feb 2008 – Apr 2012 **ABB – Fatturato > 40 Miliardi – più di 10.000 Dipendenti – Industriale/Oil&Gas/Electronics**
Project Manager per il settore EPC Oil&Gas con la responsabilità del Profit & Loss di progetto; recupero di progetti esistenti in situazione critica o bloccati, recupero e miglioramento del gross margin di progetto. Gestione di un team di 10 – 15 persone con differenti responsabilità (Procurement Manager, Q/A manager, Planner, Cost Controller, Project Engineer, Project Leader, Commissioning Manager)
Riporta a: Head of Project Manager
- Lug 2006 – Feb 2008 **SOLVAY – Fatturato > 10 Miliardi – più di 10.000 Dipendenti- Industriale/Chimico**
Plant Automation Engineer: per costruzione nuovi impianti (PVC, UEM, VC, Utilities) in Russia.

Feb 2006 – Lug 2006 **CENTRO RICERCHE FIAT - Ricercatore**

EDUCAZIONE

- 2013 – 2014 **Executive MBA (business Administration) – SDA BOCCONI- Milano**
2011 **ABB MED PASSPORT (Course in General Management) - SDA BOCCONI - Milano**
2003-2005 **Laurea specialistica – 110/110 con lode- Ingegneria – Università di Pisa**
2000-2003 **Laurea Triennale– 106/110 – Ingegneria – Università di Pisa**
1995 –2000 **Liceo Classico “G. Carducci”, Viareggio**

LINGUE STRANIERE

Italiano: Madrelingua
Inglese: Fluente
Francese: Fluente

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali in accord al D.lgs. 196/03