

CORINTO SALVATORE

Dati personali

nato il 18/11/1968 a Mazzarino (CL)
Residente in Via Claudio Treves 54, 43122 Parma
Cittadinanza italiana
Coniugato-3 figli
Recapiti : cell.+39 335 583 1980 e-mail : corisalv@gmail.com
Patente B
Profilo Linkedin Skype : s.corinto



Sono in grado di ricoprire efficacemente i ruoli di :

- **Direttore Generale e/o Operativo**
Definire e implementare le strategie di sviluppo di business della società.
Realizzare il budget economico-finanziario dell'azienda nel medio-lungo periodo e assicurare un qualificato coordinamento e controllo delle diverse aree aziendali, gestendo e supervisionando la società anche in tutti i suoi aspetti operativi.
- **Direttore Commerciale**
Definire, gestire e sviluppare le politiche e le strategie commerciali e di marketing.
Garantire il coordinamento del sales staff, sia per gli aspetti di vendita, post vendita che di business management.
Selezione, training, motivazione e controllo del team agenti/venditori.
Negoziazioni e trattative.

Posizione attuale :

Collaboro come Business & Development Manager e Business and Management Consultant presso la AAC Consulting di Parma.

Percorso professionale :

- **Cores Italia Soc.Coop. da Gennaio 2017 a Settembre 2017.**
Ho ricoperto il ruolo di Direttore Generale e Commerciale.
Cooperativa di Castelvetro di Modena produttrice di porte da interno, composta da 105 soci-lavoratori, il più grande progetto di workers buy out nazionale.
Dopo aver contribuito all'analisi e studio di fattibilità per conto di Legacoop, sono stato incaricato di dirigerne anche la fase di start up, con buoni risultati, sia in termini di riorganizzazione che di fiducia del mercato e degli stakeholders.
Fatturato previsto € 14 milioni, quota estero 25%. Clienti GDO, Rivenditori e Società di Costruzioni.
- **Serramenti Core Srl (poi Cores Italia) da Luglio 2016 a Dicembre 2016 .**
Project Manager
Società di servizi controllata da Legacoop che si occupa di studi di fattibilità di progetti atti a recuperare realtà cooperative in difficoltà nell'ambito serramentistico regionale.
Ho partecipato e contribuito con un team di professionisti e funzionari di Legacoop, alla realizzazione del più grande progetto di workers buy out nazionale, analizzandone la fattibilità in ogni suo aspetto ed ho poi ricevuto l'incarico di guidare la fase di start up (vedi Cores Italia Soc. Coop).
- **Sirelle Srl (3elle Group) da Maggio 2010 a Dicembre 2015.**
Ho ricoperto il ruolo di Direttore Operativo e Commerciale.
Società commerciale e di servizi controllata da 3elle Group Società Cooperativa di Imola.
Commercializzazione di serramenti esterni ed interni, a privati e imprese, su tutto il territorio Emiliano Romagnolo, con 8 show room, magazzino, servizi tecnici e di consulenza dedicata.

Volume d'affari superiore a € 8 milioni che impiegava tra dipendenti e collaboratori circa 60 persone.

- **Master Srl (3elle Group) da Novembre 2013 a Aprile 2015**

Ho ricoperto il ruolo di Co-direttore Generale in rappresentanza di 3elle Group socio di rif.

Azienda storica nel panorama italiano ed internazionale, produttrice di porte blindate di ogni genere, partecipata da 3elle Group, Cocif e Cooplegno.

Oltre a recitare un importante ruolo nel mercato italiano delle rivendite e delle imprese, la Master esporta in diversi paesi europei, del medio oriente, Cina e Russia.

Volume d'affari medio annuo di €16 milioni circa e impiega 105 dipendenti.

- **CTI Srl (3elle Group) : svolto il ruolo di liquidatore da Ottobre 2014 a Marzo 2015.**

- **Consulenza di Direzione da Settembre 2009 a Maggio 2010.**

- **Costruzioni Bertozzi Srl da Giugno 2004 a Giugno 2009.**

Ho ricoperto il ruolo di Direttore Operativo.

Società di costruzioni edili civili ed industriali operante in Emilia Romagna sia in ambito pubblico che privato.

Ho inoltre seguito personalmente il settore Gare e Appalti, la gestione Finanziaria, le Relazioni Esterne, la gestione del Sistema di Qualità Certificato e dell'Attestazione SOA.

- **Foglia & C. Srl da Settembre 1999 a Febbraio 2004.**

Ho ricoperto il ruolo di Coordinatore e Resp.Commerciale.

Società di costruzioni e restauri operante sia nell'edilizia pubblica che privata su tutto il territorio nazionale.

Supervisore settore Gare d'Appalto Pubbliche-Private ed RGQ Aziendale

- **Life Plastic Srl da Febbraio 1996 a Luglio 1999.**

Coordinatore organizzativo e dei terzisti esterni. Relazioni con i rivenditori.

Produzione e commercializzazione di espositori in legno ed MDF per l'industria ceramica, della cosmetica e altro.

Studi e corsi:

- Laurea Economia e Commercio - Università Bicocca Milano
- Corso 120 ore: "Manager Academy-Gestione delle Risorse Umane" presso il Cisita di Parma
- Vari corsi : controllo gestione, marketing, organizzazione e gestione PMI , risorse umane;

Conoscenze informatiche :

- buona conoscenza e padronanza del pacchetto Office:
- gestionali, ERP ;

Lingue :

Inglese livello buono scritto e parlato.

Francese livello scolastico scritto e parlato.

Hobbies ed interessi :

Dipingo (arte informale)

Leggo libri sull'empowerment, culture/filosofie orientali e dei nativi americani.

Amo la musica in genere ma in modo particolare la classica, pop-rock e i cantautori italiani.

Sport :

Dopo aver giocato a calcio a discreti livelli, sono attualmente un allenatore nei dilettanti avendo conseguito l'abilitazione con il Patentino B-UEFA al Corso Centrale a Bologna.

Pratico calcio, tennis, podismo e trekking.

Parma, 31 Ottobre 2018 In fede

Salvatore Corinto

Liberatoria per la Legge della privacy

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n°196 – "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 – "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

Parma , 31 Ottobre 2018

Salvatore Corinto