

INFORMAZIONI PERSONALI



Gianluigi Di Sessa

 p.zza Pietro Leopoldo 7 Firenze (FI)

  329. 23 39 612

 gianluigidisessa@tiscali.it

contatto skype gianluigi.disessa

Data di nascita 04/09/1981 Avellino

Nazionalità italiana

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2007 al 2018

OTICON ITALIA s.r.l. (Firenze)

Audioprotesi/elettromedicali

Tecnico costruttore e riparatore di protesi acustiche intrauricolari dei marchi della William Demant Holding (Oticon ,Maico,Bernafon,Sonic).

Assemblaggio e controllo del prodotto in base alle policy di qualità dell'azienda

Assistenza post vendita

Formazione tecnica e commerciale interna

Dal 2005 al 2007

CENTRO ODONTOIATRICO DENTAL WORK - Campi di Bisenzio(Fi) -

Servizi Medici /Sales account

Consulente commerciale.

Assistenza pazienti dalla prima visita fino al termine dei trattamenti, formulazione preventivi sulla base della diagnosi emessa dall'odontoiatra illustrazioni metodi di pagamento trovando le soluzioni piu' congeniali al paziente stesso.

Ricerca e fidelizzazione di nuovi clienti rapporti con i fornitori.

Coordinamento del team di clinica per il corretto sviluppo delle diverse funzioni

Organizzazione turni del personale

Dal 2000 al 2002

NEW DENTAL - Taurasi (Av) -

Servizi Medici

Collaboratore presso laboratorio odontotecnico

Produzione e controllo protesi odontoiatriche

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Da Settembre 1995 a luglio
2000

Da Settembre 1995 a luglio 2000

I.P.S.I.A. G. Giorgi di Avellino votazione conseguita 73/100 diploma odontotecnico

Da gennaio a maggio

2013

Abilitazione alla professione di: " Agente Rappresentante di Commercio "rilasciato dalla Regione Toscana

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Letture	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	B2	B2	B2	B2
Tedesco	A1	A1	A1	A1	A1
Francese	A1	A1	A1	A1	A1

Competenze comunicative

- Ottima capacità di relazionarmi con partner, tecnici e collaboratori.
- Forte predisposizione alla vendita
- Attitudine al contatto con la clientela
- Ottima conoscenza delle principali forme di comunicazione diretta e indiretta acquisita durante i seguenti corsi:
 - Corso di formazione Le Regole della persuasione con Robert Cialdini (28 maggio 2009 – Vicenza)
 - Corso di formazione Stra-Vendere con Mario Silvano e Michele Tribuzio (8 Aprile 2011 – Roma)
 - Corso di formazione Venditore 10+ con Michele Tribuzio e Ciro Imparato (30 – 31 marzo 2012)
 - Corso di formazione Massima Performance con Brian Tracy (18 settembre 2012 – Milano)

Competenze organizzative e gestionali

Capacità di gestire lavori di gruppo.
Velocità di apprendimento, capacità di lavorare sotto stress e scadenze.
Alta capacità di concentrazione, attenzione al dettaglio.
Grande determinazione e predisposizione a lavorare per obiettivi capacità di problem solving.

Competenze professionali

Gestisco in autonomia le mie scadenze.
Mi aggiorno costantemente nel mio settore attraverso corsi di formazione specifici.
Buona capacità di presentazione dei prodotti al cliente e utente finale.

Competenze informatiche

Buone conoscenze di tutte le ultime versioni di Windows

- Microsoft Office (Excel,Word,Outlook;Power Point)
- internet
- gestione posta elettronica
- programma gestionale Navision
- SW Dental

Buona padronanza dei programmi per l'elaborazione digitale delle immagini acquisite come fotografo a livello amatoriale.

Altre competenze Propositivo al raggiungimento degli obiettivi prefissati .
Ottime capacita' di team work acquisita nelle esperienze lavorative.
Condivisione di conoscenze e idee con i colleghi al fine di raggiungere gli obiettivi.
Desiderio di mettermi in discussione attraverso trasferte lavorative.

Patente di guida Patente di guida di tipo B – automunito

Corsi di formazione

Corso teorico pratico : le basi razionali di gnatologia applicate in odontotecnica nella riabilitazione protesica mobile e fissa dell' edentulo totale secondo la tecnica del prof.Gerber .

Abilitazione all 'arte sanitaria ausiliaria di odontotecnico conseguita il 15/09/2000.

Corso per abilitazione alla professione di Agente e Rappresentante di Commercio presso la Confcommercio di Prato gennaio - maggio 2013.

Corso di lingua inglese presso My English School di Firenze febbraio 2015- giugno 2016

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Firma

Gianluigi Di Sessa