

Piero Ricotti

Via Dell'olmo 3, Sesto Calende (VA) -Italy
Tel. +39-0331-976929 - Mobile +393455395946 - piero-ricotti@virgilio.it

Esperienza Lavorativa

Parcol SpA

Settembre '14 - OGGI

Direttore Generale Cina / Chief Operating Officer di gruppo

- Posizione che riporta al CEO di gruppo.
- Responsabilità P&L per le due società controllate (Mainland China e Hong-Kong)
- Responsabilità produttiva dello stabilimento in Yixing (Cina) e in Canegrate (Italia), relativo allineamento procedure e standard sicurezza
- Obiettivi: ristrutturare il business in Cina per assicurare profittabilità, allineamento dei siti produttivi, riduzione leadtime, riduzione magazzino, OTD,....

WEIR plc

Settembre '12 - Agosto '14

Managing Director - Isolation (on-off) Valves Division

- Posizione che riportava al Managing Director della divisione valvole
- Responsabilità P&L per la divisione valvole on-off (70 M€)
- Co-responsabilità per stabilimenti produttivi in Elland (UK) and Ipswich (USA)
- Obiettivi: rilancio della divisione (R&D di prodotti, incremento vendite e profitto). Focus sull'aftermarket per incrementare profittabilità

Control Components Inc. (IMI plc)

Settembre '11 - Agosto '12

Managing Director EAME e Global Sales VP- Aftermarket Division

- Posizione che riportava al Presidente della società.
- Business Unit leader con responsabilità P&L commerciale della divisione Aftermarket in EAME (95M€) e responsabilità globale per volume e margine vendite (>200M\$)
- Start-up "express line" per le parti di ricambio in Manchester (UK) and Doha (Qatar)
- Obiettivi: preparare piani di crescita e strategia, forecast (LTF), assicurare ad ogni stabilimento produttivo la quota parti ricambio target per volume, margine e profitto.

Control Components Inc. (IMI plc)

Gennaio '09 - Agosto '11

Global Sales Vice President Aftermarket Division

- Posizione che riportava al Sr. VP Sales & Service.
- Responsabilità globale per la divisione (> 200M\$ per volume e % margine).
- Responsabilità per una struttura di oltre 300 persone (in 16 uffici nel mondo)
- Membro del CdA della CCI Italy
- Obiettivi: far crescere le altre aree (America e Asia) in "double digits" con margine

Control Components Inc. (IMI plc)

Gennaio '06- Dicembre '08

Aftermarket Sales Director Europe, Middle East and Africa

- Posizione che riportava VP Sales & Service EMEAI
- Responsabilità per volume, margine, budget spese commerciali e past due
- Sviluppo di CRM interno per controllare e ottimizzare KPI per le vendite aftermarket applicando nuovi modelli ("cross-selling", "dormant customers", "lifecycle approaches", "proactive upgrade" etc.).
- Start-up dell'ufficio remoto in Bangalore (India)
- Obiettivi: continuare a garantire una crescita rapida (12-15% YoY) con organizzazione dedicata, tools e modelli di vendita (parti, riparazioni, service in campo e upgrade).

Control Components Inc. (IMI plc)

June '02 - December '05

Aftermarket Sales Manager Europe, Africa, Middle East & India

- Posizione che riportava Direttore Commerciale EAMEI
- Responsabilità commerciale per la regione per la parte Aftermarket (budget vendita)
- Responsabilità di un team di 16 outside sales engineers nella regione
- Responsabilità "ad interim" del gruppo vendite South East Asia (nel 2005)
- Obiettivi : mappare e sviluppare aree con più alta installazione (Medio Oriente, Nord Africa e Germania). Garantire crescita rapida (20% YoY)

Petrolvalves Srl

Giugno '00 - Maggio '02

Sales Manager- Asia e Australia

- Posizione che riportava al Direttore Commerciale
- Responsabilità per vendite alle società di ingegneria in Giappone (Chiyoda, JGC,...), Corea del Sud (HHI, GS Engineering, ...), Australia (WP, Woodside,...) e Cina
- Obiettivi: entrare in nuovi mercati (Australia) e AVL clienti, riorganizzare il canale agenti in South East Asia (Thailand, Singapore, Malaysia and Brunei)

GE Oil&Gas (Nuovo Pignone)

Gennaio '00– Giugno '00

Mid-stream Division –Product Leader Valvole a sfera e Sistemi

- Posizione che riportava al Direttore Generale Mid-Stream
- Responsabilità di team di 8 commerciali in Firenze (Italy) e 3 tecnici in Bari (Italy)
- Obiettivi: vendita delle licenze delle valvole a sfera (Cina e Canada) per dismissione. Garantire continuità con clienti

GE Oil&Gas (Nuovo Pignone)

Marzo '98 – Dicembre '99

Sales Manager, Valvole a sfera

- Posizione che riportava al Direttore Valvole a Sfera
- Responsabilità di team composto da 4 commerciali, in Firenze (Italy).
- Obiettivi: garantire esecuzione offerte seguendo linee guida GE. Rispettare budget vendita e coadiuvare processo "forecast"

AssoWerke Srl

Aprile '94– Feb'98

Quality Manager

- Posizione che riportava al Direttore Generale
- Responsabilità di 5 operatori (Quality Controllers) e del responsabile Quality Assurance
- Responsabilità del laboratorio misure (1 operatore)
- Obiettivi: garantire qualità, certificare l'azienda secondo ISO 9001

Diverse Aziende

Ottobre '91 – Marzo '94

Consulente

Contratti principali con :

- Centrosazio Pisa (12 mesi)
- Europa Metalli Divisione Superconduttori – Fornaci di Barga (20 mesi)
- Ansaldo Breda (6 mesi)
- Università di Pisa- Qualità (12 mesi)

Educazione Scolastica

ESCP Europe

Gennaio '09- Giugno '10

Executive MBA

ESCP Europe (Torino-Londra-Parigi-Madrid-Oslo-Berlin) & Brussels, Rio de Janeiro, Austin

ESCP Europe

Gennaio '09- Novembre '09

General Management Program

ESCP Europe (Torino-Londra)

Università Studi di Pisa

1984-1991

Laurea in Ingegneria Aeronautica

(indirizzo Spaziale) Pisa –Italy

Trainings Professionali

1998	International contract Law (Firenze)	2007	Influencing & Advising With Results (Singapore)
1998	Advanced Sales skill (Firenze)	2008	Economic Trade Sanctions and OFAC (Vienna)
1999	Green Belt Training (Six Sigma) (Firenze)	2008	International Agreements: What to Know (Milan)
2000	High Impact Presentation Skills (Milano)	2010	Value Selling Skills (Houston)
2001	International contractual law (Vienna)	2010	Antitrust: Talking with Your Competitors (Milan)
2002	Leading Effective Meetings (Milano)	2011	IMI Leader P&L boot camp (Shanghai, Losanna)
2004	KAM - Cranfield University (Cranfield)	2012	Lead with Compliance (Houston)
2007	Team Management (Dubai)	2013	Leadership Training Program (Lane End , UK)

Altre Qualifiche e Responsabilità

- **Certificazione "Green belt"**: Six Sigma

Lingue

Italiano	Madre lingua
Inglese	Fluente
Francese	Basic

Computer Skills

Microsoft: Excel, PowerPoint, Word, Access