

# Cristiano Madama

Via Dante,10  
20016 Pero (MI)

[Cristiano.madama@libero.it](mailto:Cristiano.madama@libero.it)

Cell 334 6500160

## **Dati personali**

Coniugato, nato a Voghera (PV) il 30 Giugno 1972.

## **Ultima attuale**

(da maggio 2007 a  
Novembre 2017)

### **Linpac Packaging Verona**

Direttore Generale e Commerciale, attuale livello : Dirigente

La sede italiana di Verona è parte del gruppo Linpac Packaging Limited, multinazionale attiva nel settore degli imballaggi per prodotti alimentari, in qualità di Direttore Generale ho la responsabilità del P&L della sede italiana.

In aggiunta alla supervisione delle attività legate alla produzione e logistica seguo direttamente alcuni clienti direzionali anche legati a progetti a livello europeo con frequenti contatti all'estero per lo sviluppo di questo tipo di attività.

Inizialmente inserito come direttore commerciale sono passato a country business manager nel 2009 e poi direttore generale nel 2011.

## **Esperienze lavorative**

Maggio 2002 – Maggio 2007 **Checkpoint Systems Italia** S.p.A. come Responsabile per la Protezione alla fonte con inquadramento Quadro del contratto commercio. Da giugno 2005 european vertical market manager con funzione di coordinamento delle attività di protezione alla fonte per il settore cosmetico

Settembre 1998 – Aprile 2002: **Océ Italia S.p.A.** Con la mansione di Key Account, durante il 1999, ho supportato i funzionari della filiale Lombardia come "specialista" per le apparecchiature digitali e a colori; durante il 2000 mi sono occupato di sistemi di stampa a foglio singolo per alte tirature presso il centro elaborazione dati, seguendo in particolare i mercati bancari ed assicurativi. Da gennaio 2001 ad aprile 2002 ho seguito le soluzioni di stampa per ambienti Office e EDP.

Dicembre 1994 – Settembre 1998: **XEROX Italia S.p.A.** Per il primo anno (1995) come agente di commercio, successivamente come dipendente.

Da gennaio 1996 ho ricoperto la posizione di funzionario commerciale Major Account per circa un anno, in seguito di Key Account per i prodotti di copiatura digitale e riproduzione in bianco-nero e colore. Con particolare attenzione al mercato industria.

Maggio 1992 – Dicembre 1994: Dopo circa cinque mesi di esperienza come programmatore presso un rivenditore **FUJITSU**, ho continuato a collaborare come commerciale. Mi sono occupato di soluzioni hardware e software per la gestione degli ordini della forza vendita delle aziende clienti.

## **Istruzione**

Settembre 1991 – Maggio 1992: Corso di programmazione in ambiente VAX/VMS, UNIX, linguaggio C, presso l' Istituto Santa Chiara di Stradella (PV), promosso dalla regione Lombardia.

Maturità scientifica conseguita nell'anno 1991 presso l'istituto G. Galilei di Voghera.

## **Lingue straniere**

Inglese Ottimo (frequenti contatti a livello europeo legati all'attuale e precedenti attività lavorative)

Francese Buono

## **Conoscenze informatiche**

Buone conoscenze di ambienti informatici sia network che mainframe, collegati ai precedenti impieghi.

Buona conoscenza del pacchetto Microsoft Office, Lotus Notes e sistema operativo Windows.

CRM Salesforce

## **Informazioni aggiuntive**

Milite assolto da maggio 1993 a aprile 1994.