



# PIERANGELO RUSSO

Sales Representative



+39 3881934694



pier.angel@live.it



Parma

La mia proattività e le spiccate doti di negoziazione unite con il forte orientamento al risultato mi hanno permesso di raggiungere ottimi traguardi nel mio ruolo di Sales Representative per il settore farmaceutico e cosmetico.

Sono determinato nell'affrontare progetti sempre più sfidanti, partecipando in autonomia e con piena responsabilità al raggiungimento dei target aziendali

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

Gennaio 2017 - In corso

**L'OREAL DIVISIONE COSMETIQUE ACTIVE**

**Sales Representative**

Responsabile dello sviluppo commerciale dei brand Vichy, Roger&Gallet e CeraVè all'interno dell'area affidata (Province di PR, PC, MN, RE), priva di agente di vendita da due anni, sviluppando legami con nuovi clienti del canale farmacie e rinforzando le relazioni esistenti. Implementazione di nuovi prodotti, promozioni e campagne, organizzando workshop e training per i gruppi target.

Sviluppo di piani per la crescita dei clienti esistenti in termini di sell-out, svolgendo sales forecast mensili.

In 12 mesi ho raggiunto i seguenti obiettivi:

- +73% nuovi clienti
- +150% fatturato

Ottobre 2015 - Dicembre 2016

**BBFARMA S.R.L**

**Sales Area Manager**

Sviluppo commerciale del portfolio prodotti di oltre 90 referenze (farmaci d'importazione) ed ampliamento portfolio clienti.

Principali attività:

- Gestione rete agenti dell'area assegnata ed affiancamenti.
- Attività di contrattazione ed acquisto referenze canale Export.
- Monitoraggio e analisi concorrenza

## ISTRUZIONE

Settembre 2013 - Marzo 2014

**MASTER in Agribusiness & Food Management**

Master full time organizzato dal Sole 24 Ore e dall'Università degli studi di Parma.

Principali progetti e lavori di gruppo:

Branding, Strategie di marketing internazionale, Unconventional marketing

Settembre 2008 - Dicembre 2013

**Laurea Triennale in Scienze e Tecnologie Alimentari**

Principali materie: Chimica, Biologia, Fisica, Tecnologie Alimentari.

Tesi in Nutrizione Umana, dal titolo "Glycemic Index of experimental jams"

Negoziazione



Report



Customer Care



Pianificazione



Problem solving



Lingua Inglese



## INTERESSI

