

Mattia Baletti
Via Cesari, 8
Galliera (Bo)
e-mail: mattibaletti@libero.it
cell: 347 0783338

Oggetto: Candidatura per la posizione Dental Sales Representative - Emilia

Buongiorno,
vorrei sottoporre alla Vs cortese attenzione il mio interesse per la posizione in oggetto.

Ho svolto diverse e prolungate esperienze in ambito medicale, che mi hanno permesso di sviluppare con passione competenze commerciali, operando in un contesto complesso, come le dinamiche ospedaliere pubbliche e private.

Ho sviluppato capacità di lettura ed interpretazione dei bisogni dei vari stakeholders (dai clinici, alle farmacie, agli economati), abilità di persuasione, mantenendo contestualmente il focus sugli obiettivi di budget e le politiche aziendali.

Ho facilità di organizzazione del lavoro in autonomia, buone capacità di operare in équipe e mi adatto facilmente alle esigenze del contesto in cui opero.
Puntualità e precisione operative, ampia disponibilità lavorativa, resistenza allo stress caratterizzano il lavoro quotidiano sul "campo".

Sono consapevole della mancanza di esperienza nel settore, ma anche conscio della mia grande passione commerciale, del bagaglio di esperienza acquisito, della personale voglia di imparare.

Inquadramento: Impiegato 3° livello CCNL Commercio

Ral: € 32.000 + € 10.000 (Premi)

Attualmente gestisco un fatturato di oltre € 700.000

Ringraziando per l'attenzione dedicatami, sono a disposizione per un eventuale colloquio conoscitivo.

In riferimento al D. lgs. 196/2003, autorizzo ad utilizzare e trattare i dati personali contenuti nel curriculum vitae allegato.

Mattia Baletti

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
E-mail

Nazionalità
Data di nascita

MATTIA BALETTI
CESARI 8 – GALLIERA (BO) - 40015
347 0783338
mattibaletti@libero.it



Italiana
10/01/1979

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

OTTOBRE 2016 - OGGI

AB Medica spa – Via JF Kennedy, 10/12 Cerro Maggiore (MI)

Forniture Ospedaliere

Sales promoter Endovascolare e Rianimazione (Emilia)

– Funzionario di vendita di kits procedurali e devices per le linee endovascolare e rianimazione.

Attività di promozione e vendita secondo le linee guida e le politiche aziendali, in funzione di obiettivi di budget prestabiliti. Gestione di rapporti e trattative commerciali con economati e farmacie di strutture sanitarie pubbliche e private, preparazione gare per forniture pubbliche ospedaliere.

Assistenza in sala e supporto tecnico rivolti agli operatori sanitari di riferimento (Endovascolare: Emodinamisti, Chirurghi Vascolari, Radiologi Interventisti; Rianimazione: Anestesisti).

SETTEMBRE 2012 – SETTEMBRE 2016

Emodal srl - Via Finati, 4/A Ferrara (FE) -

Forniture Ospedaliere

Sales representative (Emilia Romagna, Marche, Veneto, Trento)

– Funzionario di vendita di custom kits, medicazioni e altri devices per nefrologie e dialisi. Gestione, fidelizzazione e sviluppo della clientela attraverso la promozione e l'assistenza diretta

Gestione di rapporti e trattative commerciali con economati e farmacie di strutture sanitarie pubbliche e private, preparazione gare per forniture pubbliche ospedaliere. Follow up tecnico-scientifico per la preparazione di studi con opinion leader.

- Date (da – a)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

GIUGNO 2008 – LUGLIO 2012

Rainbow srl - Via L. Testi 8/A, Poggio Renatico (FE) -

Forniture Ospedaliere

Sales representative (Emilia Romagna)

– Funzionario di vendita per le linee in agenzia Boston Scientific (Peripheral Intervention- fino a conclusione mandato nel dicembre 2011), Stryker (Neurovascular), ID&CO (Sterilizzazione e Prodotti per sala operatoria) e rivendita ID&CO (Sterilizzazione), Medical (Bio-Emostatico). Attività di promozione e vendita, gestione di depositi (Boston Scientific, Stryker), gestione dei rapporti e trattative commerciali con economati e farmacie di strutture sanitarie pubbliche e private, preparazione gare di forniture pubbliche ospedaliere.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

PATENTE O PATENTI

GENNAIO 2007 - MAGGIO 2008

Europrint - Via del Lavoro, 18 Altedo (BO) -

Cartotecnica

Agente di commercio

- Attività di consolidamento e ampliamento portafoglio clienti, attività di recupero crediti.

Anno 1999

Istituto tecnico commerciale – Archimede – Imola (BO)

Ragioneria, Matematica

Ragioniere

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE, FRANCESE

INGLESE

FRANCESE

Discreto

Scolastico

Discreto

Scolastico

Discreto

Scolastico

Capacità di lavorare per obiettivi sviluppata attraverso la definizione di target da raggiungere.

Predisposizione al problem solving, finalizzato alla comprensione delle esigenze e all'individuazione della soluzione più idonea, oltre alla gestione dei problemi emersi nell'uso dei prodotti e le contestazioni dei clienti.

Capacità di ascolto e di comunicazione.

Propensione ai rapporti interpersonali.

Capacità organizzativa e di pianificazione sviluppata attraverso le procedure di pianificazione delle attività di visita e di gestione dei clienti.

Utilizzo corretto dei principali strumenti e programmi informatici (Microsoft Office, Word – Excel – Power Point – Outlook, Internet Explorer, AS400)

Anno 2002: Corso Formativo di Informatica per l'azienda (Excel, Powerpoint, Word) presso Centro di Calcolo dell'Università di Urbino (Pu)

Patente B

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003.

Galliera, lì 22/05/2017

Mattia Baletti